



ROTHMEYER CONSULTING

Business Development

- Kompetenz:** Akquise von Pilotprojekten
Open und Shared Source Geschäftsmodelle
XING im Unternehmen
Finden von geeigneten Privatinvestoren
Messevorbereitung und -unterstützung im In- und Ausland
Übergang vom Projekt zum Produkt-Geschäftsmodell
IT-Security, WLAN, Mobile & Cloud Computing, Data Warehouse, GIS, Simulation, IoT, Mobilfunk, Big Data Analyse, Netzplanung, KI & Expertensysteme
- Fakten:** Assistent TUM (5 J), Manager (10 J), Unternehmer & Unternehmerberater (20 J)
- Kunden:** Unternehmen in Bayern und Österreich + Marktführer Mobilfunk international
- Kooperation:** biete mein Know-How in Partnerschaften an („Rent a Brain“), suche Unternehmer, die
- exponentiell wachsen wollen
 - Open Source maximal nutzen wollen
 - ihre IT-Sicherheit schnellstens optimieren wollen
 - auf den Erfolg von Apple, Google, IBM, SAP, etc. aufbauen wollen
 - Projekte zu Produkten weiterentwickeln wollen
 - durch stille Beteiligungen wachsen wollen